

Technico-commercial en agroalimentaire (4)

Dakar (toutes les régions) Sénégal
Hybride

FORMATION

Diplôme national ou diplôme d'État

BTS ou DTS

MISSIONS

Analyser les besoins de ses interlocuteurs et la concurrence et faire des offres commerciales sur-mesure (conditionnement, quantités, prix...)

Réaliser des ventes auprès de petits commerces et/ou la grande distribution Veiller au bon déroulement des contrats.

Suivre les plannings de production et les délais de livraison, coordonner les actions.

Conseiller les clients sur la mise en place des produits, répondre à leurs questions techniques et faire remonter leurs idées ou demandes spécifiques.

Préparer ses rendez-vous en amont mais également de tenir un rapport de ses activités

COMPÉTENCES /AUTRES

Médiation, leadership, communication

Respect de l'environnement

Capacité d'analyse et de synthèse

Microsoft Office : Word, Excel, PowerPoint

Permis de conduire catégorie B